



Dem öffentlichen Verkehr auf der Schiene gehört die Zukunft!

Begleiten Sie uns auf unserer Reise.

Als mittelständisches, inhabergeführtes Technologieunternehmen mit Schweizer Wurzeln liefert Molinari Rail weltweit maßgeschneiderte Lösungen für die Schienenfahrzeugindustrie. Wir unterstützen unsere Kunden bei der Konzeption und Entwicklung von Fahrzeugen und Subsystemen ebenso wie bei Zulassung, Inbetriebnahmen, Instandhaltung und Modernisierungen.

Zur Verstärkung unseres Teams der Molinari Gruppe am Standort Schwaz (Tirol) suchen wir:

einen Sales Manager m/w

Ihre Aufgaben:

- Analyse der Kernmärkte und potentieller Märkte basierend auf der Unternehmensstrategie
- Überwachung von Ausschreibungsplattformen
- Pflege der Kundenbeziehungen und Erweiterung des Kundestamms
- Vorbereitung von Bid/NoBid Entscheidungen
- Koordination der Angebotserstellung, Unterstützung der Angebotsverantwortlichen
- Verhandlungsführung mit den potentiellen Kunden
- Koordination Vertrieb mit Salesforce
- Teilnahme an Messen, Zusammenarbeit mit Marketing

Unsere Anforderungen:

- Abgeschlossene technische oder kommerzielle Ausbildung (z.B. HTL, FH oder ETH)
- Berufserfahrung im Vertrieb Schienenfahrzeugindustrie erwünscht
- Organisationstalent, Verantwortungsbewusstsein und Belastbarkeit
- Kommunikative Persönlichkeit, Teamqualitäten
- Sehr gute Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen sind von Vorteil
- Hohe Reisebereitschaft und gepflegtes Auftreten setzen wir voraus



Wir bieten

- Eine interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Die Möglichkeit zur beruflichen und persönlichen Weiterentwicklung
- Flexible Arbeitszeiten und ein positives Betriebsklima
- Mindestgehalt nach KV für Angestellte der Metallindustrie
- Überzahlung entsprechend Qualifikation und Berufserfahrung vorgesehen

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung per E-Mail an Frau Mag. Isabella Le Roux: jobs@molinari-rail.com

Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen!